

15

NOVEMBRE
Lunedì

ORE
14:30 - 17:30

3 CFP

Per architetti, geometri e ingegneri

WEBINAR LIVE
LA GESTIONE DEL RECUPERO
CREDITI NEGLI STUDI
PROFESSIONALI

INTRODUZIONE

Il ciclo attivo riguarda la trasformazione in moneta di ciò che l'impresa, o il professionista, progetta, realizza, vende... e (si spera) incassa.

Dopo un anno e mezzo in cui abbiamo visto l'Italia fermarsi per la pandemia, i venti di ripresa delle attività coinvolgono molti settori merceologici anche grazie alle misure di sostegno emanate dal Governo. Tuttavia, non basta riprendere a lavorare, bisogna farlo con prudenza e oculatezza, scegliendo attentamente chi fornire e come gestire al meglio i crediti derivanti dalle transazioni commerciali laddove il pagamento non è contestuale alla prestazione.

Allo stesso modo, il tempo è la principale chiave di successo per il recupero dei crediti scoperti e infatti essere organizzati per una tempestiva azione sugli insoluti riduce sensibilmente il rapido deteriorarsi della capacità/volontà di rimborso del debitore.

Voler attendere per non meglio precisate motivazioni commerciali può essere estremamente dannoso; inoltre, per assorbire l'impatto economico di un credito irrimediabilmente incagliato, il creditore danneggiato è sicuramente costretto a stipulare molti altri contratti nella sottesa speranza che almeno i nuovi clienti siano seri e puntuali.

Il corso si pone come obiettivo di fornire il quadro normativo di riferimento e le indicazioni più efficaci per recuperare direttamente i propri crediti o, in alternativa, quando e come affidare il recupero ad una società specializzata o ad un legale, al fine di ottenere il miglior risultato.

IL CORSO

Il corso fornirà indicazioni su come prevenire gli insoluti verificando la solvibilità del cliente e su come gestire gli incagli non appena insorgono, salvaguardando il rapporto con la clientela e i flussi d'entrata, oppure come ottenere il miglior risultato da un'azione legale. Il corso fornisce anche un'analisi puntuale degli strumenti normativi a tutela del creditore nelle transazioni commerciali e di prestazioni di servizi.

DESTINATARI DEL CORSO:

Il presente corso è rivolto ad architetti, ingegneri, geometri, altri professionisti e imprenditori che desiderino approfondire come meglio gestire il recupero crediti stragiudiziale e/o giudiziale verso i propri clienti.

OBIETTIVI DEL CORSO:

Acquisire le soft skills necessarie per prevenire gli insoluti e gestire al meglio i crediti incagliati; durante il corso verranno illustrate le modalità più rapide ed efficaci per la gestione e il recupero dei crediti insoluti verso i clienti dello studio professionale sia nella fase extragiudiziale, che nella fase giudiziale

DOCENTI

Dott.ssa Milène Sicca

Past President UNIREC (Unione Nazionale Imprese di Recupero Crediti)

Presidente Comitato Studi legislativi Federpol

Amministratore GIB Italia Service Srl

Avv.to Luca Negrini

Competente del Comitato scientifico della Rivista CDL di Eutekne

Socio dello studio Avvocati NCA

STRUTTURA E ARGOMENTI

Il corso avrà la durata di 3 ore e verrà così suddiviso:

I° PARTE: Il recupero crediti stragiudiziale

Come prevenire il rischio di insoluti

- Le diverse tipologie di clienti e il rischio connesso: istruttoria e fido concedibile
- Controllo del mantenimento dei requisiti di solvibilità, anche in corso di rapporto

Le azioni recuperatorie dirette: la gestione interna del recupero crediti

- Le migliori strategie di recupero: modalità e tempistica

L'affido in outsourcing dell'attività di recupero

- Quando e a chi delegare il recupero degli insoluti
- Il controllo e la cooperazione con il service di recupero
- I requisiti di legge delle agenzie di recupero crediti

II° PARTE: Il recupero crediti con l'avvocato


- Le forme di autotutela del professionista
- Le procedure di recupero
- La determinazione del compenso e il ruolo dell'Ordine
- Le informazioni e i documenti necessari
- Le fasi del recupero giudiziale

3 MOTIVI PER FREQUENTARE IL CORSO

1. Conoscere gli aspetti comuni e le peculiarità dei due strumenti (stragiudiziale e giudiziale);
2. Applicare le tecniche più idonee per la gestione del conflitto in modo costruttivo;
3. Creare nuove opportunità volte alla soluzione di controversie e recupero crediti in ambito professionale





 Via Londonio, 22 - 20154 Milano

 02 3453 8338/3086 - Fax 02 2111 3406

 webinar@infoprogetto.it

ACTION GROUP SRL

Organizza eventi formativi accreditati da

Consiglio Nazionale degli Architetti Pianificatori, Paesaggisti e Conservatori
(C.N.A.P.P.C.)

Consiglio Nazionale degli Ingegneri (C.N.I.)

Consiglio Nazionale Geometri e Geometri Laureati (C.N.G. e G.L.)

Consiglio Nazionale dei Periti Industriali e dei Periti Industriali Laureati (C.N.P.I.)

Socio ADI (associazione per il disegno industriale)